

东方文苑

EAST MAGAZINE

江苏省副书记
莅临我司南通新厂区
视察指导

东方泵业荣膺，
中城联盟绿色地产
联合采购“新晋合作伙伴”

凝聚力量 蓄势待发
东方泵业
2017年中营销工作会议



品质成就价值
Quality Crates Value

创新成就未来
Innovation Shapes Future



SGD-F 衬氟管道泵
SGD-F Fluorine lined pipe pump



www.eastpump.com

2017年11月 印刷

上海东方泵业(集团)有限公司
SHANGHAI EAST PUMP (GROUP) CO.,LTD.

上海宝山区富联路1588号 No.1588,Fulian Road,Baoshan District,Shanghai,China 邮编/Zip cod: 201906
总机/Telephone Exchange: 021-33718888 销售热线/Sales Tel: +86 21-5602 2222 传真/Fax: + 86 21-5602 5566
客服热线/ Customer Service Hotline: 400 1666 099 http://www.eastpump.com 电邮/E-mail: eastpump@163.net

品质成就价值 创新成就未来
Quality creates the value, Innovation shapes future





《东方文苑》

主办：

上海东方泵业（集团）有限公司

总顾问

吴永旭

顾问

余新国 刘卫伟 袁洪龙

总编

黄唯敞

编委

谭达人 陈津原 卫一鸣 王永兴 王嘉平

叶丛文 见 文 赵相平 谭跃青 周明空

执行编辑

吴素艳 吴嫦嫦

美术编辑

胡婷婷

集团网址

www.eastpump.com

集团邮箱

eastpump@163.net

集团总部地址

上海市富联路 1588 号

总机

021-33718888

客服热线

400-1666-099

邮编

201906

《东方文苑》编辑部

投稿热线

021-33719412

021-33718888 转 8012

投稿邮箱

eastpump@163.net



目录 | CONTENTS

东方新闻 01/08

特别报道 09/12

销售秘籍 13/14

典型项目工程 15/16

技术交流 17/20

管理漫谈 21/22

新生活 23/26

真情流露 27/34

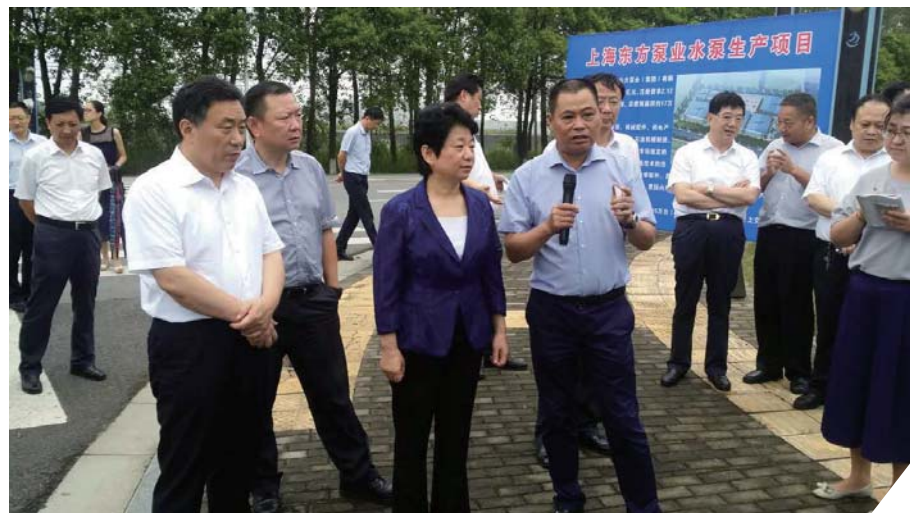


江苏省委副书记黄莉新一行莅临我司南通

新厂区视察指导

文/企划部 吴素艳

8月29日下午，江苏省省委副书记，常务副省长黄莉新等一行领导莅临我司南通新厂区视察指导，东方泵业集团董事长兼总裁吴永旭对来访领导进行了热情接待。



在工地现场，黄莉新书记详细了解了我的新厂区建设情况、产品研发、科技创新、市场开拓、发展规划等情况。认真询问企业在发展中遇到的困难和问题。我集团公司董事长兼总裁吴永旭一一向黄书记作了汇报。黄书记听后给予了高度评价，对我司的生产规模、技术研发、营销服务等的发展战略表示认可。并对我司提出早建设、快投产、早出效益。黄书记此行南通主要考察南通开发区的建设情况（如苏通、锡通等开发区），加快对接上海，主动接受上海辐射，加快南通区域经济发展

省委领导莅临我司视察指导工作，是对我司的极大肯定。未来，东方泵业将积极响应国家发展战略，充分发挥行业领导者作用，将科技创新作为公司发展的源动力，持续为客户缔造价值，引领行业新发展!



常州经济开发区防洪排涝及水系整治工程主水泵设备

设计联络会在我司召开

文/企划部 吴素艳

近期，为落实常州经济开发区防洪排涝及水系整治工程项目主水泵设备的设计、生产及项目管理等工作，该项目第二次设计联络会在我司召开。



与会代表参观了我司的生产车间，分别听取了我司对产品设计的介绍及生产情况的总体介绍，就该项目对水泵设备的要求、供货计划、测试方案等情况进行了讨论，并形成了会议纪要。

为确保常州经济开发区防洪排涝及水系整治工程顺利组织实施，我司与配套电机厂家均表示会充分认识到该项目的特殊性和工作难度，集中优势力量，周密计划、合理安排、认真做好产品设计和项目筹划，确保设备生产按期保质完成。

常州东方水务投资发展有限公司、江苏省太湖水利规划设计研究院等相关单位代表参加了会议。



东方泵业荣膺

中城联盟绿色地产第七批联合采购“新晋合作伙伴”

文/企划部 吴素艳

2017年9月22日，中城联盟绿色地产第七批联合采购最佳合作伙伴授牌暨颁奖典礼在西安隆重举行，50余位中城联盟成员企业董事长、30家中城联盟联合采购成员企业以及200余位合作伙伴出席，对第七批中标单位进行了授牌，并对长期以来支持联合采购的12家最佳合作伙伴进行了颁奖，共同见证中城联盟联合采购第三届与第四届轮值主任单位交接的特殊时刻。



东方泵业凭借优质的产品、先进的技术和可靠的售后服务获得了中城联盟成员的高度认可，成为中城联盟绿色地产第七批联合采购“新晋合作伙伴”。东方泵业集团营销副总裁袁洪龙出席该活动并代表东方泵业领取了奖牌。

中城联盟第八任轮值主席、一德集团董事长陈俊，荣华控股董事长崔荣华，雅荷集团董事长徐束萍，富华集团董事长赵勇，大汉城建董事长傅胜龙为“新晋合作伙伴”授牌。

中城联盟是由行业知名的万科、万通、建业联合多家大型房地产企业联合组成的中国城市房地产开发商策略联盟。作为先进人居理念的实践者，绿色地产持续发展的推动者，秉承着“志同道合、唯尚正路”的组织使命，经过18年的踏实运作，迄今为止已完成七批联采，总采购额超110亿，是中国房地产行业最大的实体联采平台。



东方泵业作为房地产行业首选供应商品牌，先后与万科地产、绿地集团、龙湖地产、中建三局、旭辉集团、中粮置地、华远置业等房地产企业达成了战略合作关系。

而此次东方泵业与中城联盟达成合作伙伴关系，是顺应中国消费市场发展的必然结果，也是东方泵业拓新渠道，勇于突破，实现资源整合优化的一大里程碑。

东方泵业与中城联盟战略合作协议的成功签订，标志着东方泵业集团将与中城联盟中的优秀成员企业建立长期稳定的合作关系，进一步扩大集团与大型房地产公司战略合作关系。东方泵业将继续秉承“质量为本·服务至上·客户满意”的企业宗旨，践行绿色、节能、环保理念，与中城联盟携手实现“阳光采购，风雨同舟”的目标。



东方泵业举办新进大学生培训

文/企划部 吴素艳

7月，东方泵业集团2017年新进大学生培训班正式开班，集团副总裁刘卫伟、人力资源中心总监赵相平、副总监李冬等领导出席开班典礼并对学员们提出希望和要求。

开班仪式上，副总裁刘卫伟代表东方泵业集团对2017年新入职的28名大学毕业生表示热烈欢迎，并希望学员们珍惜此次培训机会，认真学习相关课程，尽快实现从学生到工作者的角色转变，积极融入东方泵业集团大家庭。人力资源中心总监赵相平针对企业结构、职业生涯转变为学员们详细做了介绍。

副总裁刘卫伟对学员们今后的工作、生活和发展提出殷切希望与要求。刘总表示，作为东方泵业新的生力军，要把个人进步与单位发展紧密结合起来，学习和发扬吃苦耐劳的精神，脚踏实地，努力工作，充分发挥自身聪明才智，在个人事业发展中实现自我价值。一要增强责任感和团队意识。要树立远大目标，积极进取。二要勤奋学习，善于学习。要不断增强本领，提高自身综合素质，在工作中磨练意志、增长才干。三要努力工作、争创业绩。要立足本职，扎实工作。四要大胆创新、勇攀高峰。努力谱写人生美好的新篇章。

学员们纷纷表示，将珍惜此次岗前培训的机会，尽快调整心态，转换角色，适应新环境。在今后的工作中，不断优化知识结构，奋发进取，脚踏实地，在工作岗位上做出应有的成绩，积极为东方泵业的大发展做出自己的贡献。





凝聚力量 蓄势待发——记东方泵业2017年中营销工作会议



会上，集团董事长兼总裁吴永旭、集团常务副总裁余新国、副总裁刘卫伟及销售中心总监陈津原、营运中心总监卫一鸣、人力资源中心总监赵相等总部高层领导分别作了讲话。分别针对集团上半年的销售业绩情况、订单情况、生产情况、管理等方面工作做了总结，并部署集团下半年的工作重点。

本此会议通过对经济形势的分析，市场的把握，策略的落地，经验的分享，力求达到共赢发展的目的。

文/企划部 吴素艳

七月，骄阳似火，在这燃烧的日子里迎来了东方泵业一年一度的年中营销工作会议，全国二十八个分公司的总经理及总部高层领导齐聚江苏南通，共同参加年中营销工作会议。



此次年中营销会议，会议议程中专门安排了议题讨论。针对今年上半年订单情况及集团的销售行业化的销售策略等议题展开讨论，与会人员纷纷发表个人的看法和建议。讨论过程中，针对每个小的讨论议题，请不同分公司的总经理进行发言，大家踊跃响应，认真思考，找出问题，提出问题，探讨问题，大家交流互动，现场气氛轻松活跃，而且每个人的发言都切中主题发表建设性的意见与建议。

集团总裁吴永旭、常务副总裁余新国实时针对不同的讨论议题进行总结，并对大家提出要求与期盼，意见与建议，让大家受益匪浅。

本次年中营销会议为期两天，时间虽短，但会议议程安排紧凑，讨论现场气氛活跃，会议提出问题、分析问题并解决问题，取得了很好的会议效果。会上，大家根据设置的议题展开激烈讨论，相互交流，畅所欲言，都觉得受益匪浅。面对未来不断发展变化的营销环境，东方泵业全体与会人员共拓新的营销思路，共享营销经验。本次大会的召开，凝聚了东方人共同的力量，将大大提升企业应对竞争的实力。相信东方泵业明天会取得更加辉煌的成就！



会议最后，集团董事长吴永旭做了总结性发言，他说东方泵业在过去的半年中，市场拓展取得突破性发展，同时市场竞争也日趋激烈，要求认清公司发展方向，统一思想，理清思路，克服逆境，掌控当下，未来一定会取得更好的成绩。

销售心得

文 / 河南分公司南阳办 郑凯

我是2011年迈进郑州，加入东方的大家庭，最初就职于技术部门，公司安排产品学习，从没见过水泵，到认识、了解，公司注重对员工的培养。16年初从一名技术人员转为一名销售人员，工作性质的转变让我又认识了一个新的环境。

起初，我怀疑自己，并不是怀疑自己的能力，而是怀疑自己的毅力。因为我知道，销售市场业务部是所有部门中最忙、最累、最辛苦的一个。我生怕自己不能做好这份工作，怕自己会偷懒。时刻提醒自己：我可以选择不做这份工作，但既然决定做销售了，就一定要做好。我们也常常困惑，人的力量从何处来，到何处去，我们为何常常在庞大的市场面前惊慌失措，无所适从。能够回答这些问题，我认为只有----学习。学而优则存，学而优则进，学而优则胜，这是被实践证明了的真理。

列夫·托尔斯泰曾经说过：“没有智慧的头脑，就象没有蜡烛的灯笼。”俗话说“活到老，学到老”，这话一点不错。即使已经参加工作了，我们也不应该放弃对知识的学习。转岗两年来虽然在销售岗位取得些许成绩，仍尚存不足。

下面，我就结合自己的工作谈几点心得体会，希望与朋友们共享，也希望大家能提出宝贵的建议。

一、销售计划

销售工作的基本法则是，制定销售计划和按计划销售。销售计划既包括如何制定一个切实可行的销售目标，也包括实施这一目标的方法。每个人都有各自的特点，都有各自的方法，关键是要找到最适合自身的一套方式和方法。

二、信息反馈

信息是企业决策的生命。业务员身处市场一线，最了解市场动向，消费者的

一直以来我坚持着做好自己能做好的事，一步一个脚印踏踏实实的坚定的向着我的目标前行。

需求特点、竞争对手的变化等等，这些信息及时地反馈给公司，对决策有着重要的意义，另一方面，销售活动中存在的问题，也要迅速及时地反馈给公司，以便管理层及时做出对策。对企业的发展而言，更重要的是市场信息。因为销售额是昨天的，是已经实现的，已经变成现实的东西是不可改变的；有意义的市场信息，它决定着企业明天的销售业绩、明天的市场。

三、客户关系管理

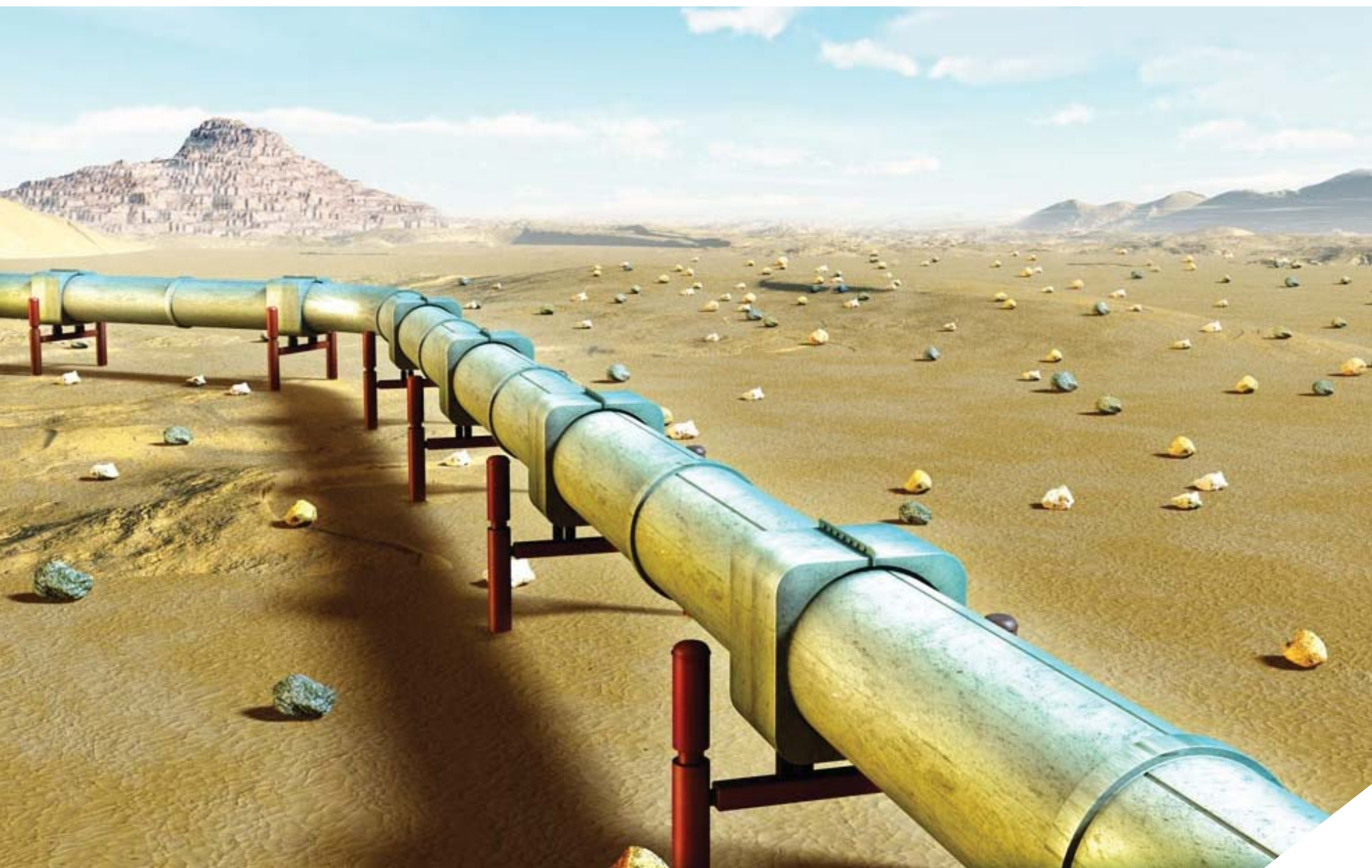
对客户管理有方，客户就会有销售热情，会积极地配合。如果对客户没有进行有效的管理，或者客户关系管理粗糙，结果，既无法调动客户的购买热情，也无法有效地控制销售风险。想尽方法维护好客户关系，关注客户的各个细节，随时让客户感觉到你与他同在。

四、团队战斗力

发挥团队的整体效应很重要。充满凝聚力的团队，她的战斗力是最强大的，势不可挡。所以每一个人，不管自己是哪个部门或哪块业务，都必须时刻记得自己是团队中的一分子，是积极向上的一分子，记得我们的行动离不开团队，我们的行动会影响到团队。共同努力，共同进步，共同收获。

五、“销售当中无小事”

“管理当中无小事”，一位出色的经理同时也是一位细心的领导者。同样，“销售当中无小事”。销售更应慎重、谨慎，去寻找一个双赢的法则。在学习、总结、实践、摸索、尝试中提高。



副县长惠建国介绍了南沟门水库向县城引水工程进展情况。南沟门向县城引水工程概算投资 6800 万元,年供水量 283 万立方米,工程建设有三个抽水泵站,从南沟门水库一级竖井泵站抽水通过连达沟二级泵站加压提升至瓦梧村三级泵站后,采用重力输水方式自流到县城净化水厂,实现供水。

随后,孟中华宣布:南沟门水库向黄陵县城引水工程正式通水。随着汨汨清流涌出,礼炮响彻云霄,南沟门水库向黄陵县城引水工程建成通水。黄陵县水利建设又取得一项新的重大成果。



东方泵业作为该项目的重要参与者,从项目初期开始积极参与进来,派高级技术人员几次到现场调研,实地考察,听取相关专家的意见和建议,为该项目研制出高标准、高效率、符合要求的产品——DP 型自平衡多级泵。该项目是继山西北赵引黄工程后,又一个福荫百姓的重大水利项目。民生连着民心,民心凝聚民力。民生改善和经济发展紧密结合在一起,东方泵业时刻关心着经济发展和民生改善的重点项目,助力民生改善工程,为社会经济发展贡献我们的力量。

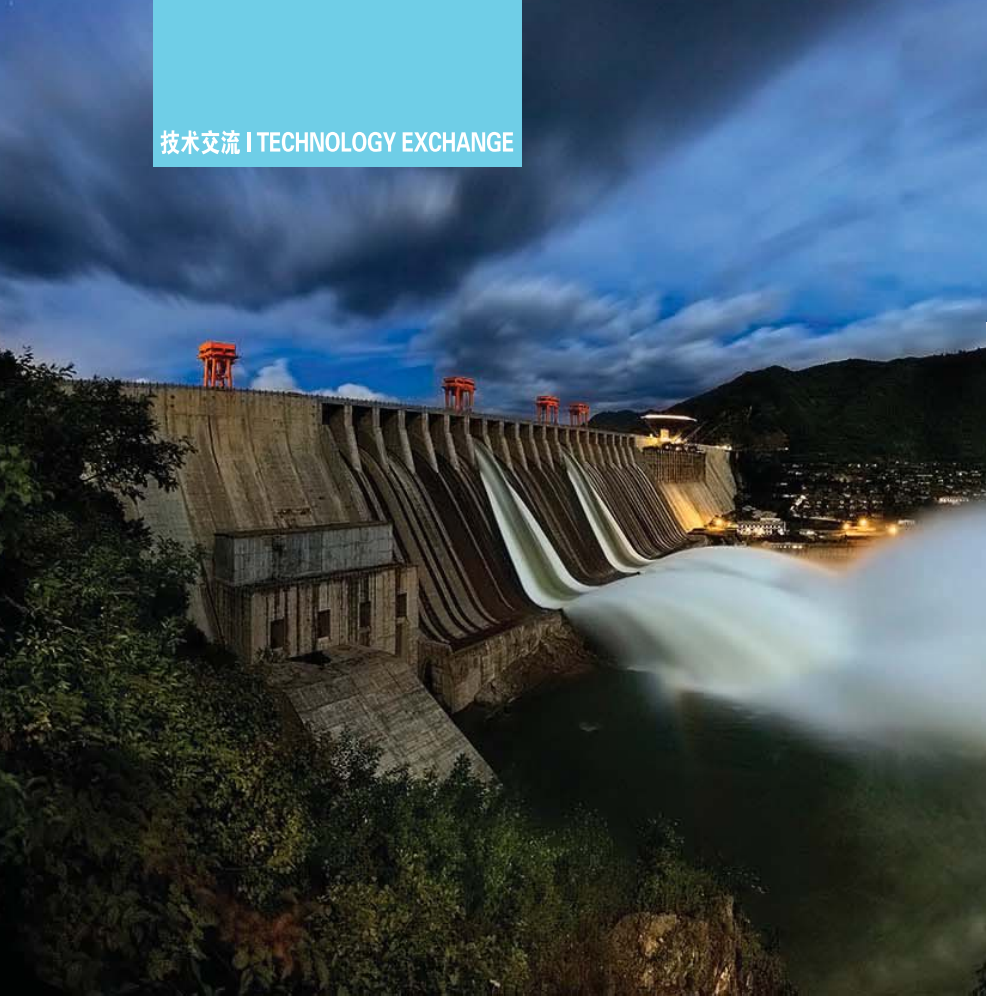
东方泵业饮水工程项目助力民生改善

文 / 企划部 吴素艳

——东方泵业DP型自平衡多级泵应用于陕西黄陵民生饮水工程

6月29日上午,南沟门水库向黄陵县城引水工程竣工仪式在南沟门水库一级泵站举行。县委书记孟中华、人大常委会主任高育民、政协副主席赵建忠等以及南沟门水库管理处负责同志参加竣工仪式。竣工仪式由县委副书记张高侠主持。

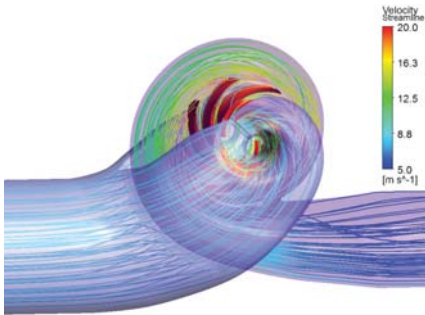
引水工程于2016年4月正式动工建设,共铺设管线13.2公里,开挖隧洞3.33公里,架设供电线路3860米,修建2000立方米、500立方米蓄水池各1座,安装水泵10台。2016年12月底,实现了南沟门水库向县城引水工程试供水,超前6个月完成建设任务。该工程的竣工投用,不仅彻底解决了县城6万群众的饮水安全问题,更为推进“两富两美”新黄陵建设提供了坚实基础和保障。



东方泵业双吸离心泵

文 / 技术中心 魏培茹

东方泵业双吸离心泵具有流量大、扬程高、规格范围广等特点；产品轴向剖分，进出水管整体铸造在下半壳体，泵拆解时无需拆卸管路，维护检修方便。设计开发采用最新的水力研究成果，通过三元设计理论、模型优化设计及泵动态特性分析方法，在保证泵稳定运行的同时，最大限度地提高了泵效率和抗汽蚀性能，效率最高可达92.5%，并扩宽泵运行的高效区。主要零部件铸件采用树脂砂造型，表面光滑；零件采用数控加工工艺，运用三维检测技术保证形位公差符合度，最终通过测试系统验证产品。转子部件动平衡校验，叶轮超低脉冲设计，使产品运行低噪声、低振动。



根据应用场合、输送介质及运行条件的不同，我公司在系列推出DFES高效节能双吸离心泵的基础上，进一步规划开发了DFOMS、DFOMS-H、DFHDS双吸离心泵，以满足不同客户的需求。

DFES高效节能双吸泵

DFES 系列双吸泵主要用于输送清水或物理化学性质类似于清水的其他介质，可广泛应用于自来水厂、农业水利灌溉、排水泵站、电站、工业供水系统、消防系统、船舶工业等领域。

性能范围

流量范围（m³/h）	32 ~ 40000
扬程范围（m）	5.5 ~ 290
工作压力（bar）	最大达25bar
介质温度范围（℃）	-15℃ ~ 104℃

DFES 型双吸泵具有以下特点：

- 叶轮叶片交错布置，流速均匀，减少了水力脉动，因而振动更小；
- 除铸造叶轮外，还可定制采用钢制焊接叶轮；
- 轴承体采用中分结构，把泵盖和轴承体压盖打开，整个转子部件方便取出，调整简单维护方便；
- 泵体、叶轮等过流件采用 HT250 或 QT450-10 材料；
- 产品设计符合 GB/T5657 标准；
- 进出口法兰结构符合 GB/T17241.6 标准。



DFOMS中温中压双吸离心泵

DFOMS 型双吸离心泵为卧式、轴向剖分、单级双吸离心泵，主要用于海水淡化、船舶工业、消防系统、灌溉、供水系统、原油中转等领域。

性能范围

流量范围（m³/h）	50 ~ 8000
扬程范围（m）	7 ~ 240
工作压力（bar）	≤ 40
介质温度范围（℃）	-50℃ ~ +140℃

DFOMS 双吸离心泵具有以下特点：

- 泵体双蜗壳设计，平衡径向力，减少轴挠度、降低轴承载荷；
- 除铸造叶轮外，还可定制采用钢制焊接叶轮；
- 全密封泵轴设计，泵轴不与输送介质接触，保证泵轴不锈蚀、使用寿命长；
- 泵体、叶轮等过流件采用铸钢、304 不锈钢或 1.4460 双相不锈钢材料；
- 产品设计符合 GB/T 5656 标准；
- 进出口法兰结构符合 GB/T 9113 标准。



DFOMS-H轴向剖分双吸离心泵

DFOMS-H 型泵为卧式、轴向剖分、单级双吸离心泵；近中心线支撑、BB1 结构形式，泵设计符合最新版 ISO13709/API610 标准。主要用于石油提炼、生产和配送，石化和重化学工艺，烃和水的管线输送，发电，涤气过程，消防等领域。

性能范围

流量范围（m³/h）	50 ~ 8000
扬程范围（m）	7 ~ 240
工作压力（bar）	≤ 50
介质温度范围（℃）	-50℃ ~ +200℃

DFOMS-H 双吸离心泵具有以下特点：

- 泵壳近中心线支撑，保证温升时泵的对齐和运行要求；
- 泵体双蜗壳设计，平衡径向力，减少轴挠度、降低轴承载荷；
- 全密封泵轴设计，泵轴不与输送介质接触，保证泵轴不锈蚀、使用寿命长；
- 整个转子进行两平面动态平衡和 TIR（总指示跳动量）校验，确保在整个操作范围内保持最佳机械性能。
- 按 API610 标准提供 S-4、S-6、C-6、A-8 等材质，根据介质特性，也可选用其它材料。
- 产品设计符合 ISO13709/API610 标准；
- 进出口法兰结构符合 GB/T 9113 标准。



DFHDS重载轴向剖分双吸离心泵

DFHDS 双吸离心泵为卧式、轴向剖分、单级双吸离心泵；近中心线支撑、BB1 重载结构形式，泵设计符合最新版 ISO13709/API610 标准。主要用于管线输送原油、烃、液体二氧化碳和水，给水或凝水增压，水力回收透平等领域。

性能范围

流量	≤8000m³/h
扬程	≤350m
工作压力	达150bar
介质温度	-50℃至+205℃
最大许用转速	5000 r/min
驱动方式	电机、透平机、汽轮机、柴油机驱动，另外包括变频电机、液力耦合器等驱动
旋转方向	从驱动端看，泵逆时针旋转；也可按用户要求

DFHDS 双吸离心泵具有以下特点：

- 泵壳近中心线支撑，保证温升时泵的对齐和运行要求；
- 泵体双蜗壳设计，平衡径向力，减少轴挠度、降低轴承载荷；
- 重型单排螺栓联接，防止变形和泄漏；
- 可更换泵壳耐磨环和叶轮耐磨环；
- 整个转子进行两平面动态平衡和 TIR（总指示跳动量）校验，确保在整个操作范围内保持最佳机械性能。
- 按 API610 标准提供 S-4、S-5、S-6、C-6、A-8、D-1 等材质，根据介质特性，也可选用其它材料。
- 产品设计符合 ISO13709/API610 标准；
- 密封腔符合 API682/ISO21049 标准，根据介质及工况要求选择密封方案；
- 凸面法兰符合 ASME B16.5 标准，Class600 RF 标准吸入和排出法兰，可根据工况压力需求提供其它法兰压力等级。



工欲善其事，必先利其器

——双吸泵精工工艺控制要点

文 / 技术中心 彭学斌

双吸泵在供水领域的广泛应用，所取得的巨大的经济效益，愈发为水泵行业所倚重，并不遗余力研发新产品；其性能的先进性、结构的复杂性，富有挑战性的制造工艺特点，愈发被行业专家所乐道，并千方百计探究新工艺，以此带给企业卓越的技术进步。东方泵业在三十多年的生产实践中，将公司最为重要的主导产品——双吸泵，施行先进的制造工艺，打造成优质品牌，成为引领行业技术进步的标杆。

一、双吸泵典型结构

双吸泵叶轮由两个单吸叶轮背靠背组合而成，泵体上布置两个吸水室一个压水室，名为双吸泵；又因工艺需要按泵体水平中线分开成上下两部分，也称之为中开双吸泵。泵体两端连接有轴承部件，支承双吸泵整个转子、轴封等全部功能部件的正常工作如图1。

泵性能指标是液体在泵内运动情况的外部表现形式，而液体的运动情况是由过流部分的几何形状决定的。所以，泵设计中水力流道在结构中具有独特的核心作用，水力流道在制造、装配后的准确度尤其显得重要。水力流道是以特定的几何形状存在于零件中，由热加工铸造完成，再经机械加工后组装确定在整机中的位置，因此，生产制造过程中对各个工序采取合理的工艺措施，是保证泵精度储备，满足产品使用性能的决定因素。

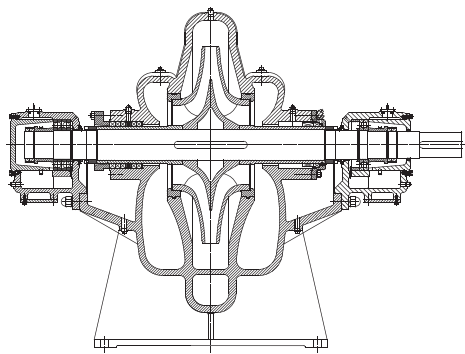


图1 双吸泵典型结构

二、关联件及制造误差的影响

在泵的生产制造过程中，常由于方方面面的原因，造成泵加工、组装后，转子的实际回转中心与水力流道设计的几何中心不重合（如图2、图3），这样改变了液体在泵内的流场，既影响到泵的性能参数如流量、扬程和效率；也可能造成转子受力不平衡，影起泵的振动、过载超电流等故障，影响到各部件的使用可靠性。

泵体的两端，分别有安装轴承座的半圆孔，轴承座通过泵体上半圆孔和其端面定位，用螺栓固定在泵体上。设计图样给出了两端半圆孔的同轴度要求及其端面的跳动要求，以保证转子在轴承中的正常转动。

综上分析，影响泵性能参数和使用可靠性的关键件是叶轮、泵体泵盖、轴和轴承部件。叶轮、轴和轴承座的制造相对简单，而泵体泵盖组件因其结构的复杂性给制造工艺带来了诸多的不便，因为泵体和泵盖组合后一起加工，中间孔直径大，两端孔直径小，加工大孔时看不到切削情况，且各孔要求同轴度高，定位端面对孔中心线有跳动要求。因此，泵行业对双吸泵泵体的加工投入了大量的设备、工装和人力。

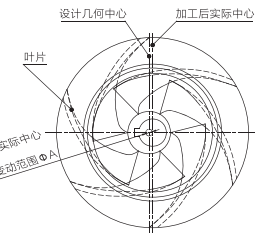


图2 叶轮制造误差分析图

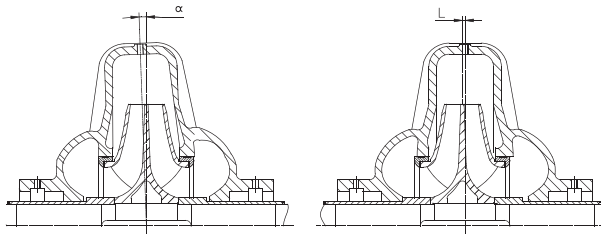


图3 转子部件歪斜α角或偏离压水室中心L

三、双吸泵制造工艺措施

1、双吸泵泵体镗床加工控制要点：泵体泵盖组件镗孔是非常重要的工序，在普通镗床完成中开面的加工，是直接利用加长镗杆将各孔依次加工好，再利用平旋盘上的刀杆分别加工两侧端面。首先，镗工必须按工作台送进方向打表找正镗杆的高度和水平两个方向（附图4）的直线度；加工完中开面各孔和近床身一侧端面后，工作台调转1800，必须打表找正泵体已加工孔和端面（附图5），确保新加工面跳动要求。这种加工方法对镗床的精度和操作者的要求较高，并需要时常检查机床长期使用可能导致各部件的送进或回转运动的准确性；否则加工完的泵体两端轴承座安装平面其跳动误差远远超出设计要求，导致轴承座装上去自然歪斜（图6）。

2、双吸泵装配工序控制要点：待装零件必须满足工艺卫生要求，如配合轴径、轴承室表面清洁；（如图7）组装转子部件时，轴装入叶轮孔前确认驱动端位置应符合设计要求，轴承热装温度按大小轴承控制适当温度；（如图8）在连接轴承体后就必须检查组件两端轴承安装孔径的跳动情况，不允许出现图6所示的歪斜；（如图9）泵体组件与转子组件总装时必须同时检查叶轮外径和远端轴径的跳动，必须准确调正叶轮流道与泵体流道的对中（ $L1 \approx L2$ ）、机封安装尺寸 $L3$ 。泵体泵盖中开面法兰或轴承体周向连接螺栓螺母的拧紧必须分层次对称均匀牢固紧固；整机装完后检查轴颈与轴承盖的间隙，确认轴承体部件处于正常位置。

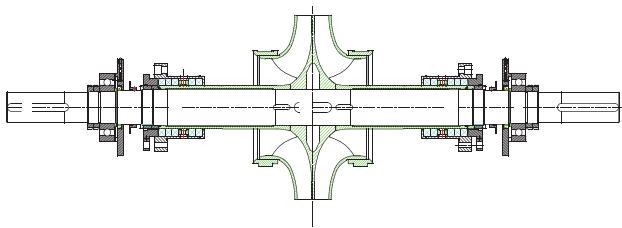


图7 转子部件

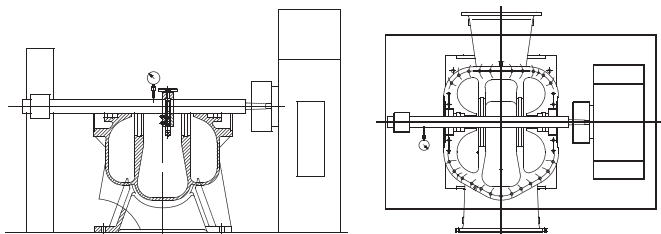


图4

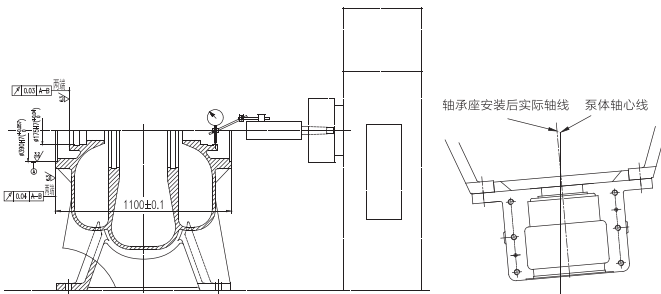


图5 调头找正已加工内孔或端面

图6 轴承座歪斜示例

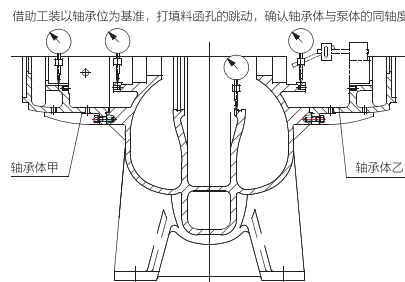


图8 泵体与轴承体装配和检查

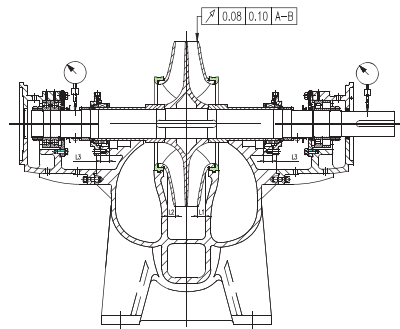


图9 以泵体中开面为基准，检查叶轮和远端轴颈的跳动

优质产品源于优秀的设计，成于优良的制造，而优良制造取决于合理的加工工艺及科学的组织管理和控制方法。公司数控双头镗、加工中心等高端设备的应用，使双吸泵泵体的加工变得更简单快捷；中开面校准样板的投入使用，确保叶轮和泵体流道的准确对中；装配中工步间监控检测，确保产品装配质量符合工艺设计要求。因此，重视工艺设计的合理性并结合生产实践致力工艺创新，使工艺管理最大程度地发挥人才、设备等技术资源的优势，就一定能够实现优质高产，降低生产成本，为企业创造出良好的效益。



客户分级管理，一个十亿级的隐形宝藏

文/销售中心 韩东

前言：客户分级管理是公司在当前行业化发展良好态势的基础上，居安思危、为实现可持续发展而主动做出的战略决策；它将在全公司范围内迅速形成“客户分级管理”和“项目信息管理”两翼齐飞的销售格局；它将承载起集团“5年内30亿、10年内50亿”中长期销售目标的历史使命；它以“替代国外品牌”的底气和豪情，体现出东方推动行业变局的雄心！

作为一家工程直销型企业，“项目信息管理”在东方前30年的市场发展始终占据着“核心销售环节”的重要地位。可以说，一份客户订单从意向确立直至最终签单的全过程，就是一个完整的项目信息管理过程。东方每年上万份乃至后来每年几万份客户订单，其实就是上万个直至几万个不同项目信息的分头跟踪。20多年来，作为东方销售的“符号和标签”，项目信息管理基本上就是东方销售的“代名词”，为东方在泵业市场上的攻城略地和开疆拓土立下了赫赫战功。

近几年来，随着国内外市场形势的发展变化和自身在管理、技术、市场等领域资源的不断积累，东方逐步展开了行业化销售的升级。经过几年的努力，东方目前的行业化销售工作推进顺利，并取得了长足的发展。几个核心目标行业更是硕果累累，超千万大单屡屡涌现！在行业化销售的推进过程中，公司所签订单的平均金额有了较大的提升，所跟踪的客户特别是行业客户的集中度也有了较大的提升，进一步加强客户管理的必要性和可行性都较以往进一步凸显。为顺应销售行业化的浪潮，实现集团公司销售额的跨越式增长，实施精细化的客户管理已经势在必行。为此，公司决定试行客户分级管理办法。

在公司酝酿客户分级管理办法的过程中，销售中心分别于6月份和8月份开展了分公司重点客户和核心客户的反馈收集工作。两次反馈汇总统计出的数据基本一致：目前约600家（以生产配套和项目配套客户为主，平均每个分公司20家）的核心重点客户中，过去3年累计签单在15亿至18亿之间；而按每个客户的最大年用量计算，合计每年则在10亿元左右！

这是一个十亿级的巨大客户宝藏！而需要特别指出的是，上述数据统计的只是每个分公司核心重点客户的前20，是分公司所有客户资源的“冰山一角”；按每个分公司的管理能力，这个数目还可以扩大几倍！由此观之，公司未来客户分级管理的潜力简直不可限量！

经公司领导研究，于8月底初步推出了“关于试行客户分级管理办法（讨论稿）”并组织集团主要领导和行业核心管理团队进行了讨论。经过全面、认真的讨论，公司上下对核心客户、重点客户的分级办法，等级调整、管理责任以及高层职责等达成广泛共识，一个完整、动态的东方版客户分级管理体系跃然而出！它是公司在当前行业化发展良好态势的基础上，居安思危、为实现可持续发展而主动做出的战略决策；将迅速形成“客户分级管理”和“项目信息管理”两翼齐飞的销售格局，它将承载起集团“5年内30亿、10年内50亿”中长期销售目标的历史使命，它以“替代国外品牌”的底气和豪情，体现出东方推动行业变局的雄心！

回顾东方前30年，客户管理始终像是作为项目信息管理的“背景”而存在，但在当前行业化推进和销售升级的大潮下，它开始走上前台，历史性地迎来了良机！而这个机遇，正是东方行业化继续深入推进的机遇，也是东方销售模式实现真正转型升级的机遇。



从外边的莲花池池边远观可清楚看到：在金字塔式寺庙的最高层，可见矗立着五座宝塔，其中四个宝塔较小，排四隅，一个大宝塔巍然矗立正中，五塔の間距宽阔，宝塔与宝塔之间连接游廊，吴哥窟的造型，已经成为柬埔寨国家的标志，展现在柬埔寨的国旗上。



“豫東”之旅，遇见吴哥

文 / 河南分公司 营业部 李颖

“此地庙宇之宏伟，远胜古希腊、罗马遗留给我们的一切，走出森森吴哥庙宇，重返人间，刹那间犹如从灿烂的文明随入蛮荒”——吴哥窟的发现人，亨利·穆奥。

2017年8月5日上午，河南分公司一行十五人，怀着兴奋的心情，笑意风扬，集结在机场，共同开启第一次国外之旅——“東”爱之行。

行程第一站，参观【小吴哥寺】也叫吴哥窟，与中国的万里长城、印度的泰姬玛哈陵、印度尼西亚婆罗浮屠、并称东方四大建筑奇观。它又被称作柬埔寨国宝，是世界上最大的庙宇，同时也是世界上最早的哥特式建筑。举全国之力，花了大约35年建造。它是吴哥古迹中保存得最完好的建筑，以建筑宏伟与浮雕细致闻名于世。

走过长长的通道，过了一道水上浮桥，穿过护城河，来到吴哥窟面前。灰黑的建筑，虽然残破，依旧难掩其巍峨气派，神秘、肃穆、庄严这些词汇都不足以表达内心的震撼与观感。

中间的大门据说是只有皇帝才可以走的，旁边的门是修砌时工匠们走的路，所有的石块都是巨石，要靠大象来拉，然后再一块块堆砌上去，最后雕上各种深含寓意的细致浮雕图案。进门时，大门石柱上还有很多深浅不一的坑，那是红色高棉时代的印迹，没错，就是枪眼。

吴哥窟分三层，在柬埔寨，石头做的房子都是让神住的。皇帝从中间大门进去也只是膜拜，进门后第一层称地狱，皇帝在这里沐浴更衣，洗去一切污秽与罪恶，为膜拜做准备，拾阶到第二层称人间，面前是一段陡峭的台阶，将近70度，高耸处就是第三层，神住的地方，称天堂。需要手脚并用爬过这段危险的石阶，才能进入到天堂，来到神址面前，这寓意着人们到达天堂需要经历许多艰辛。

第二站是大吴哥，这里是高棉王国古老的都城，坐落在丛林之中。最著名的莫过于“高棉微笑”的巴戎庙与“古墓丽影”的拍摄地塔普伦寺了。那佛的笑容沁入人心，禁不住让人觉得心被涤洗过一样纯净、透明，唇角也忍不住上扬。塔普伦寺更具神秘性，深入丛林之中，巨石建造的庙宇占地颇大，进门要走很长一段路才能进到正殿，正殿也是一进又一进，直至最后最深的地方就是“古墓丽影”中古墓室的入口了，神秘气氛油然而生，在森林深处静静地弥漫。只见那古树紧紧抓入巨石之中，树根条条顺石垂下，再深深扎入到土地之中，远远的地面上仍到处可见其盘根错节的根系。大约是因为气候关系，这里的古树都高大雄伟、遮天蔽日。处处可见树抱巨石的奇观。



第三站是西哈努克港。西港是个美丽宁静的海港，这里游人不多，可以称得上是避世之港。是个可以让心灵宁静的地方，没有频繁的团队，白色的沙滩保留着它原始的自然纯净。一个上午，坐船去潜泳的人走了，就剩下许总我们四个人享受这海港的美好与宁静。任意的拍照，不必等待，也不用担心有人“抢镜”。空下时间，看着海水分成三色，从近到远，从水白色到青绿色再到海蓝色，海面上没有船只，一望无际与天际相接，时时有潮水冲打过来再退去下去。仿佛一切都可以在这里静止、释放。甚至有时错觉这里就是我每天晚饭后可以去散步的地方，就像在我的屋后，属于我的后花园一般的存在。

回到现实，想着入公司二十年，终于可以有机会出一次国，享受美好的假期。就我个人而言是幸运的，而此次同行的大多是公司的青年才俊，他们更早更多地拥有了机会，也会紧紧把握住机会，赢得更多的幸运！河南分公司要成为东方的骄傲还要靠他们的付出去创造，我相信很快河南分公司会成为东方的骄傲！

更相信东方泵业能与时俱进、开拓创新、再创辉煌，永远笑傲泵业之林！无论我在与不在，东方泵业永远都在！



01.

历史翻卷的漩涡，
激流勇进，
宛如惊涛骇浪拍击峡谷，
风光秀美，
多少璀璨的文明还在
熠熠闪烁

02.

优美逶迤的山岭，
蜿蜒盘旋，
犹如一条正在酣睡的巨龙，
环观群峰，白云弥漫，
一个个山顶探出云雾处，
似朵朵芙蓉出水。

03.

水，那么灵动清丽，
令人神往遐思，
水，那么雄浑澎湃，
充满了无限激情，
瀑布的壮丽，波涛的汹涌，
泉水的叮咚，小河的潺潺

写给时间

文 / 应收款管理部 丁明建

他曾是俊朗飘逸的少年,他曾是优雅忧郁的王子,他曾是一剑封喉的杀手,他曾是一呼百应的国王,精灵已经追不上风脚步,王子也已经卸不掉岁月的风霜,故事的主角已经老了,主角的故事还依旧灵动。那些年,我们一起追逐的身影永远留在了时间之前。

不论你喜欢与否,时间总是挟裹着人们的脚步,钟表可以回到原点,但已不是昨天,人们可以回到起点,但已不是从前,谢幕是时间为生命定制的宿命。32岁的亨利就坐在那里,深情的目光望过去,都是自己22岁的影子(天下足球),年轻时代海布里的国王风驰电掣,谁与争锋,今日枪手的球迷依旧会为亨利引领的那个以不败神话夺冠的时代热血沸腾,但任何人都偷不走时间,任何人都是时间的过客,从伦敦远走巴塞罗那,亨利的离开带离了一个时代的神奇,物是人非,人们在争四的循环里回忆着以前的辉煌,那些恍如昨天的故事是否还会记起看台上的亨利,记起那些年轻的影子。同样的英伦,老特拉福德也在讲述着一个熟悉的故事。惊艳的传奇吊射让人们记住了一个叫贝克汉姆的年轻人,以贝克汉姆,斯科尔斯,吉格斯等人代表的92班让一帮孩子成为梦剧场的主人,让弗格森的红色王朝初现端倪。但是贝克汉姆的人生注定就像他的长相一样不会平顺,飞靴们不久之后毅然出走,从曼彻斯特到马德里,洛杉矶,米兰,巴黎,美妙的贝氏弧线依旧让人惊叹,但被岁月追逐的容颜也免不了风尘的浸染,岁月如梭,岁月如歌,当弗爵爷和贝克汉姆重回梦剧场参加慈善赛,当布鲁克林-贝克汉姆传球给自己的父亲大卫-贝克汉姆,当以前那个驮在肩上的孩子和自己的父亲击掌时,时间仿佛还未曾走远,16年的成长和老去也是一种感动,胜负无关紧要,情怀才让人难以释怀,月色依旧,岁月斑驳,再回首,贝影已远走,再回首,昨日恍然若梦。

谁能改变太阳的轨迹,谁又能改变时间的固执,再见,或者再也不见,相反的词汇却透着同样的忧伤,离开总是某个节点人们没有选项的选择。卡西利亚斯,伯纳乌的队长和传奇,人们或许已经记不清卡西何时开始守护伯纳乌的大门,但他离开的钟声却清晰而响亮。从马德里道里斯本,圣卡西出走的不仅仅是一座城,更是一段历史一片情殇。足球是一笔生意,足球是一场游戏,足球是一种信仰,足球是一段回忆,十年,二十年,伯纳乌的球门前总是站着同一个身影,以忠诚之名守护,却背负不忠之名离开,当

伯纳乌再次荣耀加身时,卡西的祝福也有几分苦涩。人生能有几个十年,人生又能有多少机会涅槃,伯纳乌的晚霞又能否盛的下卡西的泪水和轻叹,当时间不在任性,当青春不再厚重,当岁月稀释了情怀,当人生淡忘了变幻,记忆中的影子一直都在,未曾走远。走进了岁月,也就走进了你,杰拉德,红军的队魂和旗手。时间弹指一挥,离别却未曾来迟,既有未曾登顶英超的遗憾,也有伊斯坦布尔的神奇,谁的路途不是喜忧参半,谁的人生不是冷热不均,当时间在招手,下一段的行程也就跃然纸上。杰拉德,在安菲尔德你永远不会独行的歌声中转身离开,红军队长一手抱着女儿,一手触碰”这里是安菲尔德”的贴图时,时间仿佛在这一刻定格。岁月绵长,记忆醇厚,足球就是一场零和游戏,有人笑,就会有人哭,当脚步追不上岁月,当眼神落寞的看着别人忘情庆祝时,离开仿佛是摆脱不了的宿命,以爱之名离开安菲尔德,以情之心永驻红军,眼睛可以看透岁月,看穿距离,从北美遥望英伦,红色的记忆从未淡化。

我们倾听着古老的传说,但却不相信会有时光的倒溯、岁月的逆流,岁月的更替是天道的轮回。岁月绵长,扣动时间的门,凝固的过去化成历史,下游的未来等待讲述下一段未曾开始但注定被铭记的故事。今夏的欧洲,谁又将铸就一段传奇。

原地,但时间的影子却还在原地徘徊,如若时间不弃,谁又吝啬相守。

故地重游,月色抚栏,背影是曾相识,转身只是过客,时间破碎却溅起一地回忆,目光所及,那远去的列车就是家的方向,回归总是一次心灵的重塑,灵魂的清洗。当托雷斯重回卡尔德隆亲吻草皮的那一刻,当德罗巴依旧在蓝桥滑轨的那一刻,记忆拼接的片段突然清晰,大脑仿佛闪回遗落以前,金童回归,蓝桥遗梦,时间只是路过,岁月未曾偏颇。人一生要经历多少挣扎才能学会成长,看透多少波折才能度化自我,从圣西罗的王子,到伯纳乌的看客,卡卡和皇马的相遇注定只是一场美丽的错误,伤病的侵袭,环境的差异,角色的变换,虽然依旧勤奋,但却总是心有余而力不足,伯纳乌的高贵没能和卡卡的飘逸相映成辉,重回圣西罗的舞台,才能续接断码的青春。时间的雕饰潜移默化而又实实在在,颠簸的岁月只是一场青春的宿醉,当回到梦开始的地方,又会嫁接生命的质感,即使只是驻足片刻,便又要远行奔波,但时间煮酒,一醉千程,只要这一刻有你,就一生有你,不论时间如何刻薄,距离如何难越,你始终镂刻心中。

一个时代有一个时代的传奇。一位传奇只是在某个时间的断面里熠熠生辉,时间总在剪辑着人们的青春,摊薄着人们的回忆,当拉什福德,马夏尔,多纳鲁马,伊沃比等人横空出世时,青春的激情薪火相传,永不寂灭。属于哈维,皮尔洛的时代已经写进历史的影像里,厚重但却不再鲜活。时势变幻,时间并非让你把所有事情看透,只是让你适应习惯罢了。记忆深处,最后落幕的画面依然停留在时间之前,那些身影依旧在心中奔跑,虽然只是某段时间的绳结,但却被永久收藏。

如果你不看足球,你无法体会那一跪的激情,那一吼得激昂,那一吻的依恋,那一瞥的不舍。如果你不看足球,你就无法理解夕阳里那背影的落寞,点球时跪在中圈弧祈祷的虔诚。那些年我们一起追逐的青春就是你所挚爱的人或事的光鲜,激情,黯淡,褪色。最好的时光,最坏的时光,固执的你我,迷茫的青春,都献祭给了时间。人潮拥挤,岁月无痕,多少人和事还能一如往昔,我们又会邂逅多少匆匆的过客,不论好或坏,舍或弃,我们只能目送他们渐行渐远。

黄河魂

作者 内蒙分公司 庞贞强

我的黄河
我知道 你是华夏的脐带
白发的 巴颜喀拉山的 约古宗列曲
一点一滴像烈酒
却给了我一万里硕长的身躯
眼睁睁的看着我闯入渤海 驾驭那竹筒之舟
去纵横天宇

我不知道从哪里剪断这脐带
可以看见 山河带砺的咆哮 可以听见 泥沙俱下的 嗷嗷待哺
可以知道 是我 是我 是我 而不是别人 已经出生了
站在这 世界上唯一一处黄色水流汇集起来的 壶口瀑布的下面
我必须怒吼 只有这山崩地裂处 只有这 山崩地裂处
才是世界的开始

我的黄河
我知道 只有你的臂弯里 才是妈妈的味道
那些 我闻过 嗅过 舔过 咬过的味道啊
在我蜿蜒曲折而去的那一百年 那一千年 那一万年 你才是依靠 你才是温暖 你才是原乡
白河 黑河 湟水 祖厉河 清水河 大黑河 窟野河 无定河 汾河 渭河 洛河 沁河 大汶河啊
这些我的兄弟们 在你的臂弯里 和我一起野蛮的长大
扎陵湖 鄂陵湖 乌梁素海 东平湖
这些我的姐妹们 在你的臂弯里 和我一起灵秀着长大

从青藏高原这个观世音的圣瓶里 一滴 一滴 一滴
顺着时间的杨枝 你来了 黄河来了
沿着 巴颜喀拉山北麓的古宗列盆地 至 内蒙古托克托县河口镇的黄河上游 你滚滚而去
沿着 内蒙古托克托县河口镇 至 河南孟津的黄河中游 你滚滚而去
沿着 河南孟津 至 渤海湾与莱州湾交汇处的黄河下游 你滚滚而去
我的青藏高原啊 我的内蒙古高原啊 我的黄土高原啊 我的黄淮海平原啊
它们静静的吮吸着 你的汗 你的泪 你的体液
因为 远古的基因告诉我 告诉我 只有靠近你 才能茂盛

我的黄河
我知道 只有默默耕耘的黄河文明是真正延续下来的
后羿曾经把你 当做一把巨弓 射落过九个乱窜多余的太阳
一万年至七千年的细石器文化遗址 七千年至三千七百年的新石器文化遗址
三千七百年至二千七百年的青铜器文化遗址 公元前七百七十年的铁器文化遗址
遍布在黄河峡谷的 皱纹里 遍布在黄河 爬满青筋的老手上
伟大的黄河文明啊
只有你 只有你 才可以让这个地球持续公平的转动

晨曦 躺在黄河母亲的乳前 看着太阳下无数沉甸甸 踏实的麦穗
我想 我的父亲一定是燧人氏 伏羲氏 神农氏中 那个留满络腮胡子的男人
他就是 紧紧抱着我黄河母亲的 河床
我闻到了一股雄性的味道 我看见了他龟裂的胸膛上那 黑渣渣的胸毛指着白天 指着黑夜
在他的周围 我们有了国 有了家 有了孩子 也有了坟冢
我们从父亲的胸口硬生生掰下 一片片龟裂的甲 去祭祀祖先 去占卜未知

用滚烫通红的铜条 压进甲的单薄处 看着它冒烟 看着它出汗 看着它 产生更细的裂纹
这些更细的裂纹被一片片收集起来 就是我们最古老的文字 甲骨文
古埃及文明 古印度文明 古巴比伦文明 都已消失 他们的古文字早已不被使用
只有黄河文化 华夏文化 炎黄文化 顺着岩画的肌肉 顺着黄河水的血管 被传承至今
因为那皲裂的甲骨文里 有钻入骨髓的 灼痛

我的黄河
只有你的后裔 祭祖时是要烧黄纸的
因为我们相信 祖先在天有灵 因为我们相信 做人要有良心 因为我们相信 每一张黄纸是福田
我们有金刚经·心经 无量寿经 圆觉经 梵网经 我们有坛经 楞严经 解深密经 维摩诘经
我们有楞伽经 金光明经 法华经 四十二章经
无时无刻不在劝导我们 与人为善
我们有黄帝内经 二十四史 我们有本草纲目 诗经 我们有百家姓 千字文.....
我们有船工号子 羊肉泡馍 我们还有 兰州牛肉面.....
我们有王安石的 派出昆仑五色流 一支黄浊贯中川
我们有杜甫的 黄河北岸海西军 椎鼓鸣钟天下闻
我们还有李白的 君不见 黄河之水天上来 奔流到海不复回.....

我的黄河啊
我知道 你又是叛逆的
用百年一遇的“揭河底”奇观表达那抗争的怒火
几个 几十个小时内把河床底部的泥沙毡子一般的掀起冲走 河底被冲深几米十几米
那滔天的狮吼 我听见了 我看见了 我闻见了 此刻的黄河 青筋暴跳
风在吼 马在叫 黄河在咆哮 黄河在咆哮 黄河在 咆哮啊
反封建 反压迫 反侵略
抗日战争 解放战争时 陕甘宁地区是中国革命靠得住的根据地
黄河两岸的人民 用成千上万滚滚如涛的独轮车 推出了一个伟大的中华人民共和国
从这一刻开始 我们接过了鲧禹治河的剑
十几处水利枢纽 三千多座水库 几十座黄河象一般的 黄河大桥
让黄河两岸万家灯火 天堑变通途

这就是我的黄河
这就是《说文解字》里的“河”
这就是《山海经》中的“河水”
这就是《水经注》里的“上河”
这就是《汉书·西域传》中的“中国河”
这就是《尚书》里的“九河”
这就是《史记》里的“大河”
这就是我的母亲河 这就是我的 母亲啊
这浑黄如浆的黄河水滚滚向东 那九曲十八弯里传承了
我们民族如沙般 坚韧的基因
这咆哮着 泥沙俱下的 龙吟般的 嘶吼啊
在山的后面 陪伴我拉纤的铁步
纤绳勒进我的肉里 那里一定会长出一片片 如剑的龙鳞
我的脚步巨浪一般澎湃有力 排山倒海似的 迈出去 迈出去 迈出去了
因为 我的身后是黄河！
因为 我的身后 永远是黄河！
因为 我的身后 永远 永远的 是黄河啊！ 是黄河！



书画选登（一）



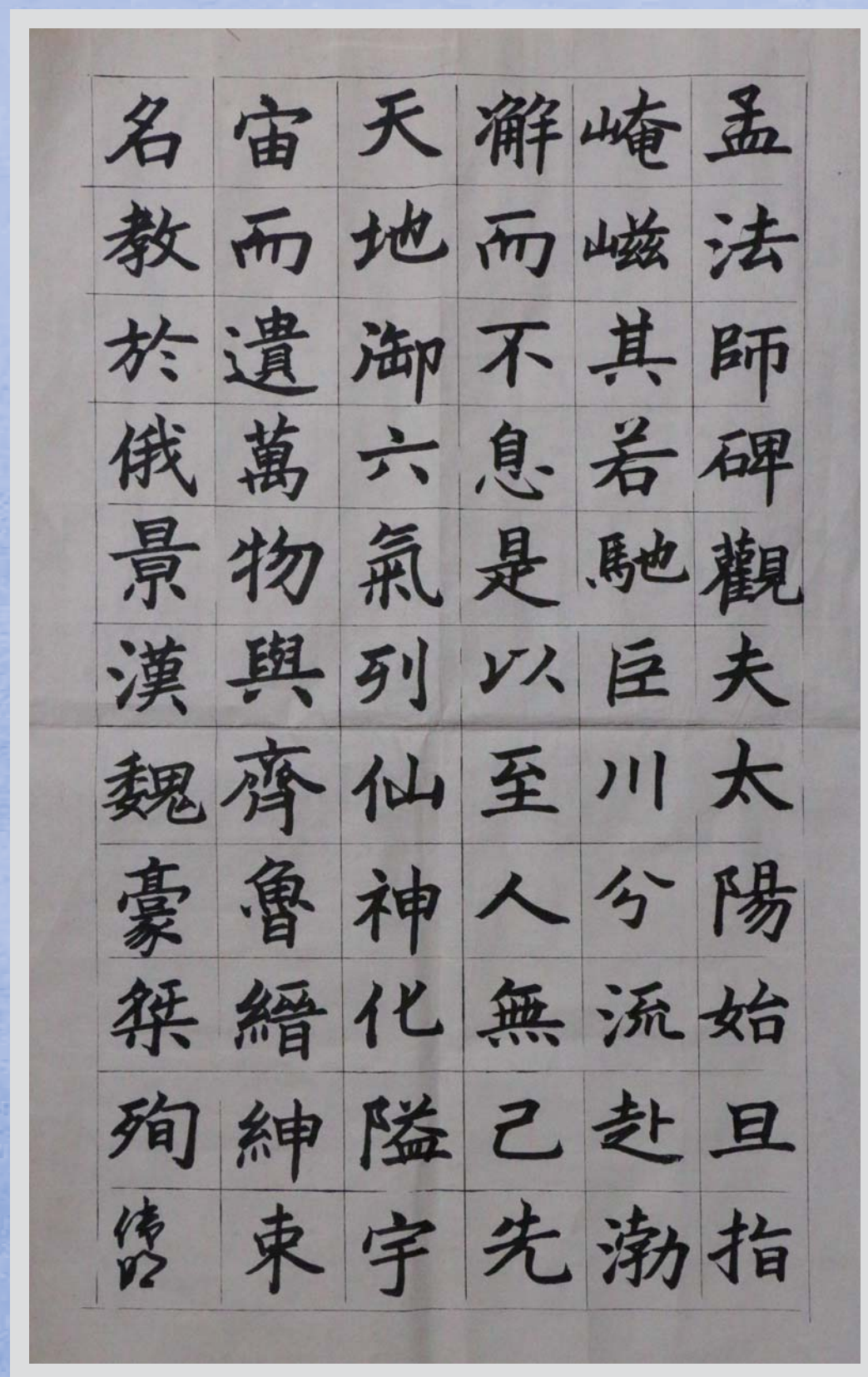
作者／办公室 闵如生

书画选登（二）



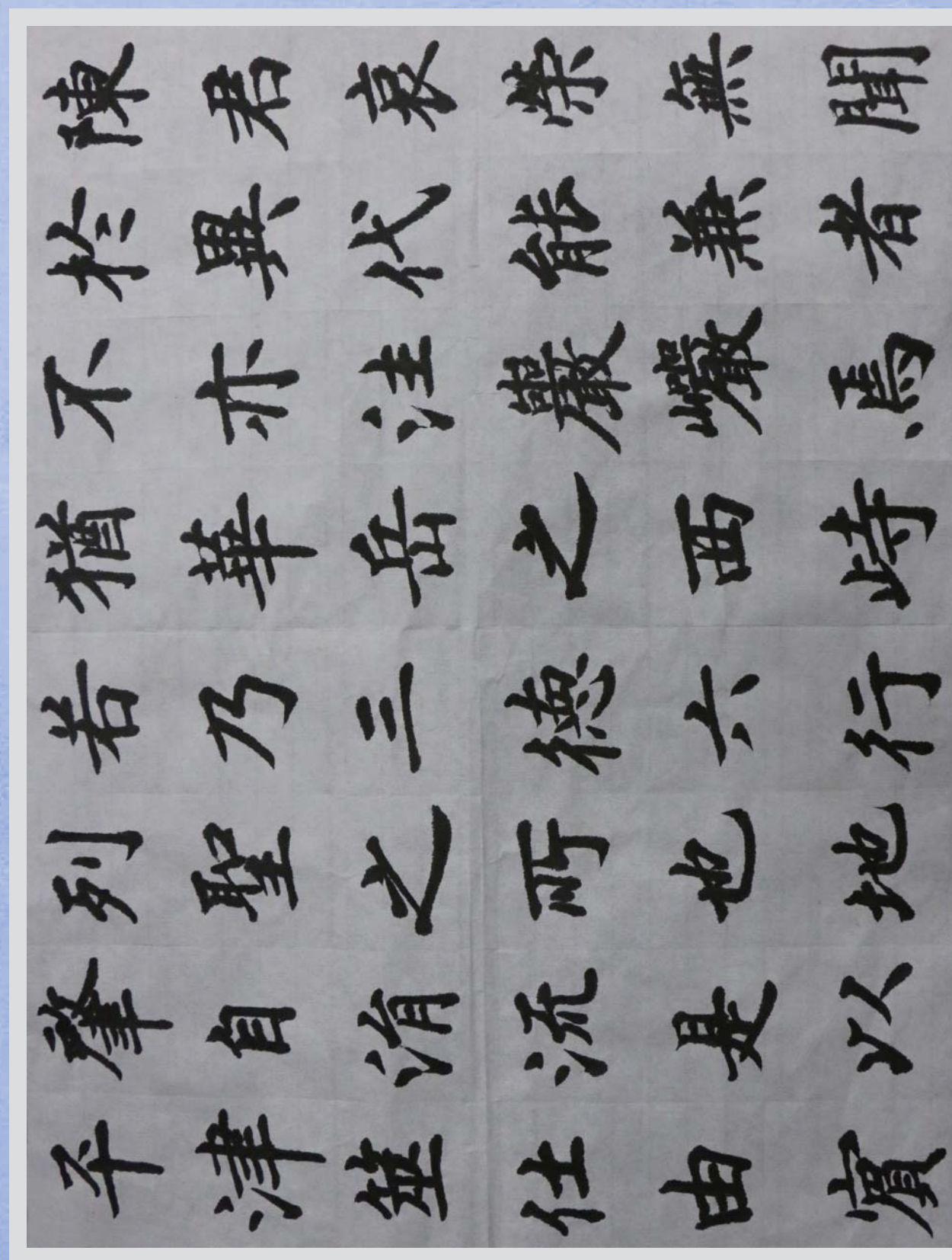
作者／内部风险控制部 张天平

书画选登（三）



作者／接待部 李传明

书画选登（四）



作者／接待部 李传明